

特性マッチング求人サイト「Future Finder」
採用管理システム「SONAR」とのAPI連携開始
「内定辞退に苦しむ企業の悩みを解決する」共同開催セミナーも7月22日開催決定

新卒および若手層の採用支援サービスを展開する株式会社ジェイック（所在地：東京都千代田区、代表取締役：佐藤 剛志）は、採用管理システム「SONAR」を提供するイグナイトアイ株式会社（所在地：東京都千代田区、代表取締役：吉田崇）と業務提携し、新卒向けの特性マッチング求人サイト「Future Finder（フューチャーファインダー）」にてエントリーのあった応募者情報を「SONAR（ソナー）」に自動取り込みする連携を2019年7月より開始することをお知らせいたします。これにより、企業の採用担当者は、「Future Finder」からの応募者を「SONAR」の管理画面でリアルタイムに一括管理が出来るようになります。

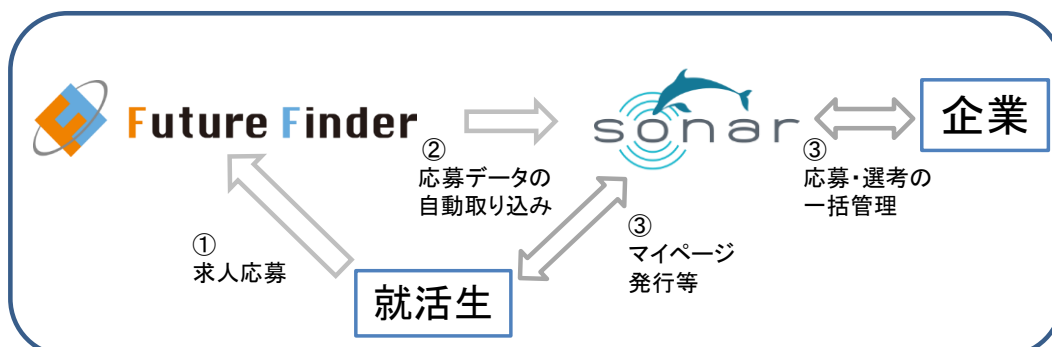
また、今回の業務提携に伴い、企業の採用担当者に対し、新卒採用において学生の志望度を高める関わり方を伝えるセミナー「競合に勝つ口説く力 ～志望度とは何か？どうすれば上がるのか？～」を7月22日東京にて共同開催いたします。



■「Future Finder」と「SONAR」の業務提携により、企業・就活生にとって利用しやすいサイトにできる

「FutureFinder」は、学生と企業のミスマッチを防ぎ、認知度不足に悩む中堅企業の母集団形成を支援する“特性マッチング求人サイト”です。運営スタートから3年が経過し、利用学生は累計10万人、利用企業は900社を突破しました。今回、利用企業にとっての利便性をより拡張するため、採用を成功に導くために採用管理システム「SONAR」との連携をスタートしました。

この連携により、利用企業は、「FutureFinder」にてエントリーがあった応募者の情報を、「SONAR」へ自動的に取り込むことができるようになり、応募者データベースを手間なく一元管理することが可能となります。応募者にとっても「FutureFinder」と「SONAR」のリアルタイム連動により、企業のマイページ閲覧やSNSでの連絡、会社説明会の予約等がシームレスにできるようになり、利便性が向上することになります。これにより、「様々なルートからの応募を統合して管理するオペレーションに時間がかかり、1人1人の学生とのコミュニケーションに十分な時間を使えない」というような企業側の悩みを解消できます。



■共同セミナー開催の背景は、「内定辞退に苦しむ企業の悩み」を解決すること

近年の新卒学生において、売り手市場の風潮が続いています。2019年6月1日時点で、2020年卒の大学生(大学院生除く)の就職内定率は70.3%と、前年同月に比べ2.2%増加しています(※1)。内定後も就職活動続ける学生も多く、結果的に内定辞退も増加。昨年2019年卒の学生のうち、67.8%は内定辞退の経験がありますが(※2)、20卒では更に増加することが予想されます。

(※1)参考：就職みらい研究所発表-就職プロセス調査(2020年卒) —【確報版】「2019年6月1日時点 内定状況」

(※2)参考：就職みらい研究所発表-就職プロセス調査(2019年卒) —【確報版】「2019年3月度(卒業時点) 内定状況」

採用活動を行う企業の悩みは深刻化しており、とくに中堅中小企業においては、「学生に志望度を聞いたところ、当社は第一希望郡には入っているが、第一志望ではない。意思決定してくれるのだろうか」「苦勞して応募者を集めて内定を出したのに、今年は昨年よりも25ポイント以上、承諾率が落ちており、採用目標の人数にまったく到達しない」といった悲鳴の声を多く耳にします。

そこで、このような企業の悩みを解決するため、「FutureFinder」と「SONAR」による共同セミナーを開催します。「競合に勝つ口説く力 ～志望度とは何か？どうすれば上がるのか？～」をテーマに、中堅中小企業の人事担当者を対象に講演および対談を行います。

セミナーは「そもそも志望度とは何か」「どのように母集団形成をすべきなのか」から、「選考プロセス全体を“内定承諾に向けた魅了付け”として、設計するにはどのようにすればいいか？」など、今後の通年採用に伴ってさらに厳しさを増す中堅中小企業の採用を強力にサポートする内容となっています。

■人と企業の双方向マッチングサイト「Future Finder」について

「FutureFinder」は、累計10万人以上の学生が利用する「自分が活躍できる企業を見つける」就職支援サービスです。学生は特性検査を受検することで、自分の特性、価値観や強みに合った企業が見つかることができます。また企業は、「自社で活躍する人財モデル」と学生の検査結果を比較することで、“自社で活躍する学生”を説明会に動員することで、選考のステップ率を高め、1人1人の学生と向き合う採用活動を行うことができます。

(『Futurefinder』サービスサイト：<https://futurefinder.net/>)

■採用を成功に導くシステム「SONAR」について

採用を成功に導くシステム「SONAR」は、ソフトバンク、ニトリ、NTTデータなど550社以上に利用されている採用の成功のために開発された採用管理システムです。各就職ナビやイベントなど、全ての応募経路からのデータを一元管理し、直感的なユーザーインターフェースにより、応募者へのLINE連絡や状況の分析、さらに応募者への効果的な動機形成を図ることができます。通年採用化にともなうタレントプールのデータベースとして活用可能です。

(「採用管理システムSONAR」サービスサイト：<https://www.igniteeye.com/sonar/>)

■セミナー開催概要

セミナー名：「競合に勝つ口説く力 ～志望度とは何か？どうすれば上がるのか？～」

日時：2019年7月22日(月) 15:30~18:00

会場：TKP スター貸会議室 日本橋 カンファレンスルーム 3B

所在地：〒103-0027 東京都中央区日本橋3-3-11 第1中央ビル 3F (東京駅・日本橋駅より徒歩)

参加者：60名予定

内容：1. 「競合に勝つ口説く力」に関する講演&対談 (90分)
2. 「FutureFinder」「SONAR」の紹介 (60分)

問合せ先：03-5282-7608 (株式会社ジェイック FutureFinder メディア事業部)



■株式会社ジェイック 会社概要

社名 : 株式会社ジェイック
代表取締役 : 佐藤 剛志
設立 : 1991年3月
資本金 : 7,700万円
所在地 : 東京都千代田区神田神保町1-101 神保町101ビル6F(東京本社・受付)
事業内容 : 各種教育セミナー事業、原田メソッド教育研修事業、7つの習慣®教育研修事業
社員教育教材の開発・販売事業
若手総合職就職・採用支援サービス「就職カレッジ®」
女性正社員就職・採用支援サービス「女子カレッジ®」
新卒学生の就職・採用支援サービス「新卒カレッジ®」
大学中退者の就職・採用支援サービス「セカンドカレッジ®」
大学支援サービス(提携大学)
URL : <https://www.jaic-g.com/>

■イグナイトアイ株式会社 会社概要

会社名 : イグナイトアイ株式会社
代表者 : 吉田 崇
設立 : 2013年5月
資本金 : 1,000万円
所在地 : 東京都千代田区神田三崎町2-2-14 BRICK GATE 水道橋2F
事業内容 : 新卒採用・中途採用向け採用管理システム事業
適性検査事業
採用マーケティング事業
URL : <https://www.igniteeye.com/>

【お問い合わせ先】

株式会社ジェイック 担当：田中
E-mail : info@jaic-g.com TEL 03-5282-7600 FAX 03-5282-7607